



Linkedin Facile

Vendere Facile con Linkedin

***STAI PER SCOPRIRE
COME CREARE UN SISTEMA DI GENERAZIONE
CLIENTI E COLLABORATORI SU LINKEDIN
MA SE CERCHI UNA FORMULA MAGICA
NON PROSEGUIRE !!!***

by

Pasquale Di Antonio
Networker Coach Online

INIZIA DA QUI

Come prima cosa ti faccio i miei complimenti per aver preso la decisione di scoprire come creare contatti, relazioni e vendite sul Social LINKEDIN per il Tuo Business di Network Marketing

ORA "GRIDA" BASTA

E' il momento di GRIDARE BASTA alle perdite di tempo nel cercare un modo per creare contatti profilati per il tuo Business di Network Marketing.

E' il momento di GRIDARE BASTA alla frustrazione dei NO che ricevi da troppo tempo.

E' il momento di GRIDARE BASTA a Metodi obsoleti che non funzionano più da troppo tempo.

E' il momento di GRIDARE BASTA alla perdita di tempo e soldi che da troppo tempo ti stanno spingendo a mollare la tua attività di Network Marketing

DIVENTA LA GUIDA PER IL TUO TARGET

Sei un Professionista e devi proporti al tuo target di riferimento come tale e non come un venditore o peggio ancora con un disperato che elemosina appuntamenti e vendite.

Fatti conoscere e percepire come una GUIDA che i tuoi contatti online vogliono seguire per realizzare i cambiamenti che da tanto tempo desiderano per la loro vita!.

C'è solo un problema...

...non sai (ancora) come farlo!

BENE ORA POSSIAMO INIZIARE A FARE SUL SERIO su un Social come LINKEDIN poco conosciuto e poco usato dai Networker in Italia...

e questo è un **GRANDE** vantaggio per Te!

PRONTO?

Ecco tutto quello che scoprirai dalla prossima pagina

1 - Il Problema di tutti i Networker Online:

Come VENDERE la loro opportunità o i loro prodotti?

2 - Come Vendere facile su LinkedIn?

Non servono strumenti complicati o investimenti in pubblicità!

3 - Il Social Selling Strategico:

La Strategia del Marketing Conversazionale Online

4 - Perché sono diverso da tutti gli altri?

Basta Teoria da oggi sono pratica e contatti!

5 - Come funziona LINKEDIN FACILE

Ecco cosa saprai fare passo-passo

6 - Cosa non posso fare per te!

Non esistono Formule Magiche

7 - Vantaggi e Benefici di LINKEDIN FACILE

Ecco perchè non puoi farne a meno

#1 - Il Problema di tutti i Networker Online: ***Come VENDERE la loro opportunità o i loro prodotti?***

Un Networker sa bene che per guadagnare soldi e fare carriera nel Network Marketing, deve creare FATTURATO per la sua Azienda partners!

Per sviluppare Fatturato e fare carriera ha bisogno di saper fare due cose:

- a - creare un grande Team di collaboratori
- b - aiutarli a vendere prodotti e servizi della loro Azienda.

Se in questo momento stai leggendo questo Report significa che ti trovi almeno in una di queste situazioni:

- Anche Tu ti stai impegnando ogni giorno nello sviluppo del tuo Business ma non sei soddisfatto dei Risultati che stai generando

- Stai dedicando tempo, energie e soldi per sviluppare contatti interessati alla tua opportunità e ai tuoi prodotti, ma non riesci ad avere appuntamenti al telefono con persone fortemente interessate
- Anche Tu hai già provato di tutto ma fino ad oggi non ha praticamente funzionato niente
- Anche Tu ti senti frustrato per non riuscire a trovare la soluzione giusta per superare gli ostacoli che il mercato ti ha messo davanti?

Oppure magari sei già di Successo, e vuoi espandere il Tuo Business grazie al web, e senti il bisogno di modificare il tuo modo di agire, di potenziare le Tue Capacità di Vendita e Relazione con i tuoi contatti

Sapevi che esiste un modo completamente diverso e innovativo con il quale poter generare Relazione con i Tuoi Potenziali Clienti e Collaboratori e “spingerli” verso di te e farti scegliere rispetto a tutti gli altri?

Ora lo sai, si chiama SOCIAL SELLING !!!

La cosa straordinaria è che puoi applicare il SOCIAL SELLING sul Social LINKEDIN e creare una community di persone interessate a seguirti e desiderose di conoscere nel dettaglio quello che proponi!

Vediamo insieme come...

2# - Come Vendere facile su LinkedIn?

Non servono strumenti complicati o investimenti in pubblicità!

Qualunque sia il Tuo Prodotto o Servizio per poter generare una Vendita o un collaboratore hai bisogno di rispettare alcuni PUNTI CHIAVE:

- Avere un Target specifico a cui rivolgerti
- Definire il problema specifico che vuole risolvere
- Avere una soluzione specifica da proporre

Ma anche...

- Sapere come contattare il tuo Target su LinkedIn
- Farti percepire da subito come una GUIDA competente da seguire
- Saper convertire i contatti in Appuntamenti
- Saper chiudere un appuntamento in un Cliente o Collaboratore

Ora mi chiederai “Ma come posso fare tutto questo in modo Facile?”

La risposta è **LINKEDIN FACILE**

Ma prima capiamo meglio cosa significa Vendere sui Social.

3# - Il Social Selling Strategico

La Strategia del Marketing Conversazionale Online

Il social selling avviene quando chi vuole vendere utilizza i canali social (come ad esempio LinkedIn) per interagire direttamente con i propri potenziali clienti:

- conversando,
- condividendo informazioni,
- aggiornamenti di settore,
- dati di valore per l'interlocutore,

fino al punto in cui il potenziale cliente o collaboratore è pronto a scegliere te e la tua Soluzione.

Insomma Il metodo è quello di condividere contenuti rilevanti, interagendo direttamente con i potenziali clienti ma stando attenti a non trasformare le Strategie di Social Selling in SPAM.

Ecco perchè è necessario dotarsi di un METODO facile passo-passo con cui fare tutto questo nel tempo.

Con la giusta Strategia di Social Selling, avrai la possibilità di avvicinare i tuoi potenziali clienti con tecniche non invasive ed evitando le classiche chiamate a freddo.

Potrai interagire con loro attraverso i social media come LINKEDIN e farti percepire come un professionista in modo da risultare interessante per il tuo pubblico di riferimento.

Il tuo obiettivo è essere percepito come GUIDA AUTOREVOLE e fare in modo che i tuoi contatti vogliono seguirti e “consumare” i tuoi contenuti

Devi essere in grado di creare in loro un FORTE DESIDERIO di parlare con Te per avere maggiori informazioni di quello che fai Online.

Devi ASSOLUTAMENTE SAPERE che quello che si può fare con il Social Selling è Entrare in Intimità con i tuoi potenziali clienti, un passo alla volta, con un “ritmo” pianificato che puoi decidere se accelerare o diminuire.

Il web da diversi anni ha cambiato ad ogni livello le regole del processo di vendita nel Business del Network Marketing

Non essere presenti online equivale a non esistere!

La ricerca di informazioni su un prodotto/servizio o su un'opportunità lavorativa oggi ha inizio online e i social network fanno parte a pieno titolo di questo processo di ricerca.

Ora possiamo esserci in modo passivo, in modo attivo o in modo proattivo

Il Social Selling lo fa in modo proattivo creando relazione con i tuoi potenziali clienti in modo professionale e “pilotato”.

E quale Social Network può essere migliore di LINKEDIN per “Vendere” a persone qualificate e fortemente in target?

Su LINKEDIN rispetto agli altri social trovi persone con profili professionali che “hanno più soldi nel portafoglio”.

Trovi liberi professionisti, imprenditori, direttori, operai specializzati, ec....

Trovi TARGET AltoSpendenti, proprio quello che ti serve per il tuo Business di Network Marketing.

Su altre piattaforme come Youtube, Facebook, Instagram e Tik Tok, i tuoi potenziali clienti ci vanno per divertirsi e svagarsi (proprio come te... o sbaglio?).

Su LINKEDIN invece i tuoi potenziali clienti ci “sono” e ci “vanno” come Professionisti per vendere prodotti, trovare nuove opportunità o più semplicemente per relazionarsi con Professionista come Te.

Ma non è tutto, adesso viene il bello !!!

Altro aspetto fondamentale del social selling è la costruzione di relazioni approfondite e personalizzate (one-to-one) e non forme pubblicitarie generiche (one-to-many) che non identificano un preciso target di utenti né un utente precedentemente identificato

Il social selling ha alla propria base quattro pilastri fondamentali:

1. la creazione del tuo profilo social professionali, ben strutturati e quindi attrattivo;
2. la costruzione di relazioni attraverso le chat e un'attività di networking mirata a farti percepire come un Professionista grazie a specifici strumenti già presenti nella piattaforma Social;
3. la pubblicazione di contenuti di valore che ti fanno acquisire Autorevolezza e coinvolgono emotivamente il tuo target di riferimento;
4. la conversione dei contatti Social in potenziali Clienti grazie ad appuntamenti telefonici o in videochiamata, finalizzati alla Vendita o alla Sponsorizzazione di incaricati.

Come puoi fare anche Tu tutto questo?

Dai non scherzare, non dirmi che ancora non lo sai ...

LINKEDIN FACILE fa tutto questo per Te!

4# - Perché sono diverso da tutti gli altri?

Basta Teoria da oggi sono pratica e contatti!

Sono Pasquale Di Antonio un Coach Professionista e affianco con Strumenti e strategie Networker che vogliono avere un vero e proprio SPONSOR DIGITALE per sviluppare la loro attività di Network Marketing.

Ho creato il Sistema **LinkedIn Facile** con il quale posso insegnare anche a Te come Potenziare il Tuo Business con LINKEDIN, in modo facile e veloce grazie alle creazione e lo Sviluppo di relazioni finalizzate alla “Vendita” senza nessun tipo di investimento in campagne pubblicitarie.

LinkedIn Facile è un percorso di coaching one-to-one che si svolge in 4 incontri, dove andremo a costruire Strumenti Operativi specifici per il tuo Business di Network Marketing.

Nelle prossime pagine saprai esattamente come funziona e cosa puoi ottenere da subito!

5# - Come funziona LINKEDIN FACILE

Ecco cosa saprai fare passo-passo

Ho creato un vero Protocollo passo-passo che implementiamo insieme nelle sessioni di coaching che ti permettono di:

- Definiamo il tuo Target di riferimento in funzione della tua Azienda di Network e dei tuoi prodotti
- Segmentiamo il tuo Target in modo da pianificare specifiche campagne di Social Selling su LINKEDIN
- Trasformiamo il tuo Profilo LINKEDIN attuale in un profilo altamente Professionale
- Definiamo la strategia di marketing: contenuto, tipo, sequenza di pubblicazione, frequenza, obiettivo da perseguire
- Attiviamo le campagne di marketing definite per i segmenti di target

- Controlliamo le risposte che si ottengono adattando migliorando, se necessario, la strategia
- Curiamo la relazione con un Potenziale Cliente per 30/60/90 giorni, identificando chi è interessato a quello che proponi e chi no.
- Trasformiamo il contatto in appuntamento di vendita

Poi amico mio, la CHIUSURA è una tua responsabilità.

IO SONO MOLTO ONESTO... ti posso portare Autorevolezza, posso farti percepire come un professionista, posso generare appuntamenti per Te, MA NON POSSO VENDERE PER TE.. semplicemente perchè con i potenziali clienti CI PARLI TU !!!

Questo concetto E' MOLTO IMPORTANTE PER ME E PER LA MIA SERIETA', quindi leggi il prossimo punto di questo Report.

6# - Cosa non posso fare per te!

Non esistono Formule Magiche

Non dispenso consigli su cosa fare o non fare, ma Ti affianco per definire e implementare vere e proprie **strategie operative di Marketing** finalizzate alla trasformazione perfetta sconosciuti digitali in una LISTA NOMI di potenziali clienti o incaricati per il Business del Network Marketing.

Da sempre credo nell'etica professionale e faccio tutto questo nel rispetto dei Tuoi Bisogni e delle Tue Esigenze personali o della Tua Organizzazione, in modo da evitare NUOVE possibili criticità.

Credo fermamente che la mia Finalità sia quella di fornire non tanto Strumenti (che comunque sono forniti), ma l'Organizzazione delle attività di Marketing su LINKEDIN per raggiungere i Risultati che definiremo insieme.

Se pensi che LINKEDIN FACILE sia una "Formula Magica" (come ormai tutti nel web dichiarano di avere), mi dispiace ma non è così!

Non ho una “formula magica”, quello che faccio è mettere a tua disposizione la mia professionalità, il mio impegno e la mia esperienza nel digitale per affiancarti a raggiungere i tuoi obiettivi.

Uno degli strumenti che ho creato è LINKEDIN FACILE un processo passo-passo per sviluppare una tua community digitale su LinkedIn e potenziare il tuo Business di Network Marketing senza investire un solo euro in pubblicità, senza fare SPAM e senza fare contenuti spesso ridicoli.

7# - Vantaggi e Benefici di LINKEDIN FACILE

Ecco perchè non puoi farne a meno

Avrai accesso istantaneo ad un Professionista esperto di ***Business e di Vendita*** con "le spalle larghe e con forte propensione al risultato" con un solido percorso Professionale ed Esperienziale adatto ai Tuoi bisogni.

In particolare puoi ottenere da subito:

- **Rapidità** – sono disponibili ad iniziare l'attività nel giro di qualche giorno, ma ricorda che non lavoro con tutti. LinkedIn Facile è un percorso di affiancamento insieme (non è un corso di formazione) quindi possono seguire pochi Networker per Edizione.

- **Esperienza** – sono estremamente qualificato per affiancarti, uso LinkedIn per generare Leads da oltre due anni, sono un Coach Certificato, un Master PNL, un Ingegnere.
- **Risultati** – opero focalizzato al raggiungere i risultati necessari al Tuo Business. Pianifichiamo i tuoi obiettivi e controlliamo periodicamente come stiamo andando per “aggiustare il tiro” dove serve
- **Trasferisco** conoscenze, strategie e strumenti, i cui benefici rimangono dopo che sarà andato via. Credo fortemente nella Libertà e dell'Autonomia operativa delle persone che seguono. La mia etica professionale mi impone d'insegnare alle persone che seguono tutto

quello che devono fare passo-passo ma in modo estremamente FACILE (da qui il nome del percorso LinkedIn FACILE)

- **Obiettività** – i numeri non mentono, e grazie agli Obiettivi condivisi e al sistema di controllo, saprai in ogni momento i Risultati che stai generando. Questo aspetto è fondamentale per poter creare un processo di miglioramento continuo della strategia (e vale per ogni strategia)

- **Educazione** – nel percorso di affiancamento PRATICO, saprò fornirti ottimi elementi di riflessione e consigli per potenziarti come Marketer.

Oltre a tutto questo puoi avere da subito altri grandi
VANTAGGI

1. NON HAI BISOGNO DI UN SITO WEB, se ne possiedi uno valutiamo se usarlo (quindi non ci sono costi aggiuntivi)

2. PROBLEMI DI PRIVACY (GDPR) non rischi di incorrere in sanzioni molto “pesanti” per non aver rispettato le normative sulla Privacy. Tieni conto che oltre l’80% dei siti italiani (anche quelli più famosi) non sono a norma e le sanzioni sono molto elevate.

3. NON HAI BISOGNO DI USARE PROGRAMMI

INFORMATICI per sviluppare il Tuo processo di Marketing su LINKEDIN ho creato una strategia **FACILE** che ti richiede 30/40 minuti al giorno.

TUTTO QUESTO E'...



LinkedIn Facile

Vendere Facile con LinkedIn

L'Investimento migliore per distinguerti e generare contatti di QUALITA' per il tuo BUSINESS di Network Marketing.

Per i Networker rappresenta un modo per "portare in casa" competenze di Marketing e specializzarsi sul Social
LINKEDIN

Ecco perchè **LINKEDIN FACILE** è un'ottima opportunità per tutti coloro che vogliono disporre di un Sistema di Social Selling su LINKEDIN finalizzato a generare Autorevolezza e Appuntamenti di con contatti di QUALITA'

Questa soluzione è molto più flessibile e meno costosa di tante altre che sono spesso troppo costose, troppo lunghe e molto spesso TEORICHE.

LINKEDIN FACILE è un percorso di affiancamento PRATICO per generare contatti online sul Social LinkedIn.

COSA FARE ADESSO?

Non ti resta che attivare subito **LINKEDIN FACILE**.

E' il momento di dare inizio al processo per creare una LISTA NOMI digitale trasformando, grazie a LINKEDIN FACILE, perfetti sconosciuti online in contatti interessati a parlare con Te pronti a dirti SÌ!

***RICORDA che non è un corso TEORICO,
ma un percorso di affiancamento
passo-passo, quindi leggi le prossime
pagine per sapere come INIZIARE***

Per riservare il tuo posto a **LINKEDIN FACILE** prenota la Tua Call Telefonica con me...

MA PRIMA CONTROLLA SE RISPETTI I REQUISITI MINIMI PER ATTIVARE IL SERVIZIO

I requisiti minimi per attivare il servizio?

Devi sapere che **LINKEDIN FACILE** non è per tutti. Per poter attivare il Servizio devi avere queste caratteristiche:

- Devi avere almeno 30 minuti al giorno per lavorare su LinkedIn.
- Devi aver deciso che vuoi fare Network Marketing in modo professionale e non per gioco.
- Devi accettare di essere affiancato/a da me e di confrontarsi per definire la migliore strategia per Te.

Se ti è chiaro tutto questo contattami per vedere se possiamo applicare il Sistema **LINKEDIN FACILE** al tuo business e come farlo.



[CLICCA QUI E FISSA APPUNTAMENTO CON ME
DIRETTAMENTE SUL MIO WHATSAPP>>>](#)

Non vedo l'ora di conoscerti

Pasquale